

Social network: i nuovi fronti della comunicazione

Continuano a crescere follower e fan delle pagine Anasf sui social media. Di seguito i focus d'interesse degli utenti e le evidenze emerse dalle analisi statistiche

di Paola Manfredi

Nel 2016 -in occasione della prima edizione di ConsulenTia sul territorio a Treviso- Anasf aveva lanciato una sfida ai suoi associati e a tutti i professionisti della consulenza finanziaria: perché aprire un profilo social su Twitter? La risposta era stata semplice: perché i social media si basano sulle interazioni tra le persone e per un professionista del settore, che fonda la propria attività sulla relazione e sul confronto continuo con i risparmiatori, è importante cogliere queste nuove opportunità di comunicazione.

Ed è proprio con questo obiettivo -creare interazioni con i propri stakeholder- che

sono continuate anche nel 2017 le iniziative dell'Associazione dedicate al mondo dei social network. Da alcune indagini effettuate a novembre si è evidenziato come follower e fan di Anasf in rete interagiscano diversamente con i post pubblicati giornalmente dall'Associazione. Il focus d'interesse per gli utenti di Twitter è stata la partecipazione di Anasf al Salone SRI (Salone dell'Investimento Sostenibile e Responsabile), durante il quale Gian Franco Giannini Guazzugli - Componente del Comitato Esecutivo Anasf e rappresentante dell'Associazione nel Consiglio del Forum della Finanza Sostenibile – è intervenuto commentando i risultati dell'indagine condotta congiuntamente con ETicaNews, su un campione di 600 consulenti finanziari iscritti all'Associazione. Il tweet, tra i 55 postati nel mese, ha registrato il più alto tasso di visualizzazioni (693 in totale) e il maggior numero di interazioni (9 in totale tra retweet e like).

più popolare ricevuti 687 visualizzazioni

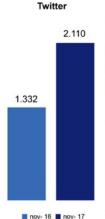
Fare sistema per favorire, anche dal punto di vista delle agevolazioni #fiscali, i prodotti #SRI @gieffegigi #SaloneSri2017
@ETicaNews pic.twitter.com/hTajcCbP5K

Gian Franco Giannini Guazzugii, Anadr Mario Ambrosi. EFPA Balla

ro Calati. Freburan Asset Management Iroland
Assistoci. Micros, Nativis Giccal Asset Management
Daniela Usai. CANCARAM Investors Group

Tweet con contenuti multimediali

Il tema della finanza sostenibile ha catturato l'interesse anche dei follower di Anasf su LinkedIn: infatti, il post sulla cover di CF dedicata agli esiti della ricerca sopradescritta è stato tra quelli più visualizzati (1.185 clic in totale). A farla da padrone sul social network sono state anche le pubblicazioni sulla borsa di studio JP Morgan AM-Anasf (il più letto ha totalizzato 2.134 visualizzazioni) e quelle sulla borsa di studio Ivo Taddei (il più visualizzato



£75 **¥**4



ha totalizzato 1.663 clik). Su Facebook a suscitare grande interesse tra i fan di Anasf è stato l'articolo, a firma dal Presidente dell'Associazione Maurizio Bufi, uscito il 1° novembre su MF, che analizzava il ruolo dei consulenti finanziari nella gestione del risparmio degli italiani. La news è stata tra i post con il più alto tasso di interazioni e visualizzazioni, sia nel mese che nell'anno: 5.716 persone raggiunte e 164 interazioni tra "mi piace", commenti e condivisioni.

Linkedin

1.069

1.162

1.162

1.162

1.162

1.162

1.162

1.162

1.162

1.162

1.162

1.162

1.162

1.162

I numeri di novembre sono dalla parte di Anasf anche se si osserva l'incremento dei follower dell'Associazione sul web: Twitter è cresciuta del 58% (dai 1.332 follower del 2016 ai 2.110 del 2017), LinkedIn ha più che raddoppiato i suoi follower (627 utenti del 2016 contro i 1.069 del 2017) e Facebook ha registrato un più 37% (passando dai 1.162 fan dell'anno precedente ai 1.588 di oggi).

La domanda sorge spontanea: perché seguirci in rete? Perché è stato dimostrato che i consulenti finanziari, i soci Anasf e in generale gli utenti del web sono sempre più interessati a rimanere aggiornati sulle novità e attività dell'Associazione e a rimanere in contatto con Anasf anche attraverso il linguaggio semplice e diretto dei social media.

