



LA PREVIDENZA COMPORTAMENTALE: IMPEDIMENTI PSICOLOGICI E SUPPORTI CONSULENZIALI ALLE DECISIONI

**Venerdì 6 marzo 2009
dalle ore 9 alle ore 13**

**CAESAR'S HOTEL
Via Darwin 2/4
CAGLIARI**

[clicca qui per iscriverti](#)

hai tempo fino al **27 febbraio!**
Riceverai una mail di conferma

Con la docenza di **Sergio Sorgi**, di PROGeTICA, il seminario prende spunto dai più moderni studi internazionali sui fattori di impedimento alle decisioni, tipici delle scelte di investimento previdenziali, e si concentra su percorsi di comunicazione che possano rimuovere gli ostacoli e facilitare la presa di decisione. Si vogliono delineare e proporre le basi per una nuova comunicazione di investimento previdenziale più efficace ed esauriente, fornendo tracce per una riflessione ed indicazioni pratiche sulle abilità comunicative richieste al promotore finanziario.

I seminari ANASF costituiscono punteggio formativo per l'esame di certificazione €FA.

L'attestato di partecipazione verrà rilasciato SOLO ai Soci prenotati entro il termine indicato.

Il seminario è realizzato in partnership con

J.P.Morgan
Asset Management

In avvio di giornata, Maria Paola Toschi, Market Strategist della Società J.P. Morgan Asset Management, presenterà un approfondimento sul tema:

Prospettive e scenari dei mercati globali

I mercati finanziari si stanno muovendo in uno scenario di recessione globale, sebbene si percepisca qualche segnale di stabilizzazione. Le politiche monetarie sono molto espansive e i principali Governi stanno procedendo rapidamente al varo di politiche di supporto alla crescita. Resta la preoccupazione legata alla cattiva qualità dei bilanci delle banche, per le quali i titoli tossici costituiscono un problema irrisolto. Si valutano le strategie di investimento nella complesso panorama finanziario internazionale.